

نواف السليمان

+966 535 881 117

nawaf.omar.777@gmail.com

المملكة العربية السعودية

الهدف الوظيفي

أسعى لاستخدام خبرتي القانونية الواسعة في تقديم استشارات قانونية مهنية وحلول مبتكرة لتمكين المؤسسات من الامتثال الكامل للقوانين واللوائح المعمول بها. أهدف إلى تعزيز الاستراتيجيات القانونية المتبعة وتحقيق حلول فعالة لحل النزاعات، مع التركيز على حماية الحقوق والموارد القانونية للمؤسسة وتقديم دعم قانوني مستدام لتحقيق أهدافها.

الخبرات العملية

شركة جريز للتسويق | المملكة العربية السعودية

مسؤول مبيعات | مارس 2022 – يونيو 2023

- العمل على تحقيق الأهداف الشهرية والسنوية للمبيعات من خلال تطوير استراتيجيات فعالة للتسويق والمبيعات.
- تقديم استشارات للعملاء حول المنتجات والخدمات المتاحة، وتوضيح الفوائد والمزايا لتلبية احتياجاتهم المختلفة.
- بناء علاقات طويلة الأمد مع العملاء الحاليين والجدد من خلال تقديم خدمة متميزة وتعزيز ولاء العملاء.
- التنسيق مع فريق التسويق لتنظيم العروض الترويجية داخل المتاجر أو على الإنترنت لدعم زيادة المبيعات.

التعليم

جامعة الملك سعود | المملكة العربية السعودية

بكالوريوس في القانون | المعدل التراكمي: 4.70 / 5 | 2020 - 2025

- اكتساب المعرفة بالمفاهيم الأساسية للقانون وتطبيقها في مجالات متنوعة مثل الدستوري والمدني والجنائي والأعمال.
- تعزيز القدرة على تحليل القوانين والنصوص التشريعية لاستخلاص الأحكام القانونية وتقديم حلول دقيقة.
- تعلم تقنيات البحث القانونية لاستخدام الأدوات المتاحة في تحليل القضايا وتقديم حلول قانونية مبتكرة.
- تحسين مهارات الكتابة والتحدث القانونية، بما في ذلك صياغة العقود والمذكرات القانونية وتحليل النصوص بدقة.

التطوع

- التطوع في تمثيل الشعب | 25 ساعة.

المهارات

❖ المهارات التقنية:

- إتقان برامج مايكروسوفت أوفيس.
- إجادة الحاسب الآلي.
- التسويق والمبيعات.
- صياغة العقود.
- خدمة العملاء.
- البحث والتحليل.
- تحليل القوانين والنصوص التشريعية.
- مهارات التواصل الكتابي والشفهي.

❖ المهارات الشخصية:

- التواصل الفعال مع العملاء.
- مهارات التخطيط والتنظيم.
- قدرات حل المشكلات.
- مهارات التفاوض.
- المهارات التحليلية.
- القدرات القيادية.
- مهارات إدارة الوقت.
- العمل الجماعي.

اللغات

- العربية.
- الإنجليزية.